

FINANCEMENT DE L'IMMOBILIER PROFESSIONNEL ET COMMERCIAL

MODULE 1:

Introduction à la problématique du financement immobilier d'entreprise.

Objectif:

- Acquérir une culture générale financière et fiscale afférente au domaine du financement de l'immobilier professionnel.

Publics concernés :

- Chefs d'entreprises souhaitant acquérir leur immobilier professionnel.
- Employés et cadres du secteur bancaire et financier souhaitant élargir leur compétence et se familiariser avec ce domaine d'activité.
- Collaborateurs des établissements consulaires, publics ou parapublics, et des collectivités locales, en contact avec les chefs d'entreprises.
- Employés et cadres du secteur immobilier souhaitant diversifier leurs compétences.
- Etudiants en finance/gestion ou en immobilier souhaitant acquérir une connaissance de ce domaine.

Pré requis :

- Connaissance des mécanismes financiers et fiscaux élémentaires propres à l'entreprise (comptes de bilan, comptes de résultat, règles de déductibilité des charges, règles d'amortissements...)

Méthode pédagogique :

- Construction d'un exemple et comparaison entre les différentes formules de financement en termes d'impacts financiers et fiscaux.

1

Durée : une journée



RESUME DU PROGRAMME (Module 1):

Louer ou acheter ses murs?

Choix du mode de détention de l'actif immobilier professionnel :

- Dans la structure d'exploitation : avantages/inconvénients de ce mode de détention.
- En dehors de la structure d'exploitation : avantages/inconvénients.
 - o <u>Le cas général de la SCI fiscalement transparente :</u>
 - o Autres modes de détentions :

Choix du type de financement : Crédit ou crédit-bail ?

- Le crédit :
 - o Si l'immeuble est dans la structure d'exploitation :
 - o Si l'immeuble est dans une structure patrimoniale
- Le crédit-bail :
 - o Si l'immeuble est dans la structure d'exploitation :
 - o Si l'immeuble est dans une structure patrimoniale

Présentation et commentaire d'un tableau synthétique des différentes formules de financement

Conclusion



MODULE 2:

Etude détaillée des différents montages spécifiques à l'immobilier professionnel et commercial.

Objectif:

- Acquérir une connaissance approfondie des mécanismes financiers et fiscaux propres à l'immobilier professionnel.

Publics concernés:

- Chefs d'entreprises souhaitant acquérir leur immobilier professionnel.
- Employés et cadres du secteur bancaire régulièrement interrogés pour des demandes de conseils et de montages de dossiers de financements d'immobilier d'entreprise.
- Collaborateurs des établissements consulaires, publics ou parapublics, et des collectivités locales en contact avec les chefs d'entreprises.
- Employés et cadres du secteur immobilier souhaitant approfondir leur compétence dans le domaine des montages financiers spécifiques.
- Etudiants en finance/gestion ou en immobilier souhaitant acquérir une compétence particulière dans ce domaine.

Pré requis :

- Connaissance des principaux mécanismes financiers et fiscaux propres à l'immobilier d'entreprise : montages en crédit, en crédit-bail, particularités des différentes formules, fiscalité des plus-values et des revenus immobiliers.

Méthode pédagogique :

- Construction d'un exemple comparatif entre les différentes solutions, en intégrant les impacts financiers et fiscaux liés à la détention (revenus) et à la cession (plus-values)
- Durée : une journée



RESUME DU PROGRAMME (Module 2):

Deux questions fondamentales :

- Où loger l'immobilier professionnel ? :
- Comment le financer ?:

Fiscalité comparée du crédit et du crédit-bail :

- Comparatif chiffré entre un crédit et un crédit-bail en cas de détention de l'immobilier dans la structure d'exploitation.
- Comparatif chiffré entre un crédit et un crédit-bail en cas de détention de l'immobilier dans une structure patrimoniale.

Montages particuliers dans les structures patrimoniales :

- Le crédit In Fine.
- L'option IS.
- Exemples chiffrés illustrant ces cas ; avantages/inconvénients par rapport à un crédit classique ou à un crédit-bail immobilier.

La TVA afférente aux opérations de crédit et de crédit-bail immobilier :

- Intérêt de l'option TVA.
- Dans quels cas ne pas opter pour la TVA.

Calcul des plus-values de cession selon le mode de financement choisi :

- Plus-values de cession d'un immeuble financé en crédit.
- Plus-values de cession d'un immeuble financé en crédit-bail.
- Exemples chiffrés comparatifs.

Les opérations particulières :

- Le lease-back.
- Le bail à construction.
- Le démembrement de propriété.

Présentation et commentaire d'un tableau synthétique des différentes formules de financement.

Conclusion.